

## 21 COMPRAR DE CONTADO

A los pobres la vida les resulta **muy cara**. Cuando compran los productos de primera necesidad pagan un **extra costo**. Si los compran en tiendas de barrio, el tendero, quien actúa como revendedor, carga el costo de su intermediación a veces bastante aumentado. Si acaso se trata de un fiado, el costo se elevará con algunos recargos por financiación, que se definirán mentalmente y en forma arbitraria, pues sobre esto no quedará una factura detallada y justificada.

Si se trata de electrodomésticos o elementos de más alto costo como: vestidos, viajes, muebles de alcoba, sala o comedor, alacenas, gabinetes de cocina, etcétera; el individuo de recursos limitados debe adquirirlos **a crédito**, donde el artículo es cargado con su precio pleno, quizá el más alto del mercado y con los sobrecostos que el sistema de financiación le signifique. A mayor tiempo de crédito o mayor número de cuotas, más costo de financiación, es decir, mientras más tiempo para pagar requiere el comprador en virtud de sus limitados ingresos, entonces más cara le costará la prenda. Qué **ironía**, pero así es.

La persona que compra una casa por el sistema de **financiamiento** se emociona de pensar que con tan solo una cuota inicial podrá convertirse en propietario y bendice la credibilidad que le otorgan los bancos al brindarle un crédito a largo plazo por 15 o hasta 25 años, aún sin conocerlo. Es realmente una “muestra de confianza” muy bonita por parte de los bancos. Pero de eso tan bonito no dan tanto. Los bancos cobrarán los costos de la financiación, pedirán codeudores, exigirán hipoteca de primer grado sobre el inmueble, para quedarse con la casa en caso de que no puedas pagarla y se cuidarán de que tomes un seguro de vida para que en caso de que tú mueras (Dios no lo quiera) ellos reciban el pago total adeudado.

Comprar de contado en cambio, implica todas las **ventajas** y las ganancias **de oportunidad** para cada transacción comercial. El que tiene la plata en efectivo, compra en **cantidades** y así sale pagando por un huevo o un litro de leche la mitad del costo que paga una persona que tiene que fiarlo en una tienda de esquina. Tener el dinero contante y sonante, permite comprar una canasta de 30 ó 60 huevos, o una caja de 6 ó 12 litros de leche (larga vida). Puede aprovechar las constantes ofertas que hacen los supermercados, siempre a precios muy reducidos, además se evitarán 20 o más viajes al almacén con sus correspondientes ahorros en tiempo y transporte.

Quien compra una prenda o un inmueble o un carro o incluso una casa y dispone del dinero suficiente para pagarlos de contado, tiene en cierta forma un poder adicional que le da su capacidad comercial. Quien le vende, tiene interés en ganar **liquidez**, en convertir su producto rápidamente en dinero para reciclarlo cuanto antes en sus procesos productivos. En cierta forma le estorban los productos que se han demorado en su venta y quiere deshacerse de sus “stocks”, pues están pagando también costos de almacenamiento. Por todo esto están dispuestos a disminuir sus ganancias y esta ventaja apunta en favor de quien pueda hacer una oferta para compra de contado.

Podemos empezar comprando los huevos de contado, después la leche, después todo el mercado, hasta que algún día conociendo y aprovechando las ventajas de comprar al contado, quizá tengamos la feliz ocurrencia de comprar así aún las **cosas grandes** como inmuebles, electrodomésticos, el carro y quizás también la casa.

Que tengas mucha suerte en el proceso.